



Preisvergleich

Schnell und einfach zum Preisspiegel

Nach dem Versenden Ihrer Ausschreibungen erhalten Sie die Angebote von den diversen Bietern. Sie erfassen schnell und einfach die Namen der Bieter und lesen die Preise von den unterschiedlichen Datenträgern in Auer Success ein. Mittels Preisvergleich gewinnen Sie rasch einen Überblick über die erhaltenen Bieterpreise. Bei der Bieterverwaltung greifen Sie direkt auf die Adressverwaltung zu.

Angebotsprüfung und Preisspiegel

In einem Arbeitsgang überprüft das Programm für Sie die Angebote auf Rechenfehler und Vollständigkeit. Rechenfehler werden entsprechend den Bestimmungen in einem Protokoll dokumentiert und zu einem absoluten Betrag summiert. Die Angebotspreise vergleichen Sie mit dem theoretischen Billigstbieter, dem Mittelpreis und Ihrer eigenen Kostenschätzung. Beschreibende Kommentare zu jedem Preis und Bieter dokumentieren Besonderheiten.

Datenträgeraustausch

Für den Import der Preise bieten wir eine intelligente Datenschnittstelle nach der jeweils gültigen länderspezifischen Norm. Die Software erkennt automatisch die verschiedenen Datenformate. Mit den Preisen werden auch alle Zuschläge und Nachlässe eingelesen. Bei der Auftragsvergabe erstellen Sie einen Datenträger mit dem Vergabeleistungsverzeichnis. Die vereinbarten Preise können Sie auf diesem Weg bequem mit Ihren Vertragspartnern austauschen. Hat der Vertragspartner keine Möglichkeit Norm-Datenträger zu liefern, so kann das Leistungsverzeichnis auch im MS-Excel-Format ausgegeben und nach Rückgabe wieder eingelesen werden.

Analysen inklusive

Neben der ABC-Analyse bietet Ihnen Auer Success eine leistungsstarke Abweichungsanalyse. Diese vergleicht einen Bieter mit dem Mittelpreis oder dem eigenen Preis. Bei Projekten mit Haupt- und Obergruppen können Sie auch die einzelnen Preise eines Bieters in den verschiedenen Gruppen vergleichen. „Ausreißerpositionen“ kommen Sie so schnell auf die Spur.

Angebotsvarianten

Den Preisvergleich können Sie nicht nur auf Basis der LV-Mengen erstellen sondern auch über verschiedene Prognosemengen und über tatsächlich abgerechnete Leistungen. So erkennen Sie einfach einen „Bietersturz“ im Falle von Massenmehrungen oder Teilrealisierungen des Projekts.

Bestbieterermittlung

Auf Grundlage des Bundesvergabegesetzes kann das wirtschaftlich günstigste Angebot berechnet werden. Zusätzlich zum Preis können diverse Qualitätskriterien zur Bestbieterfindung herangezogen werden. Als Voreinstellung stehen zehn Qualitätskriterien zur Verfügung.

Auf einen Blick

- Verwaltung von bis zu 99 Bietern je Leistungsverzeichnis
- Einlesen der Bieterpreise aus Normdatenträgern
- Einlesen der Bieterpreise aus MS-Excel
- Alle Möglichkeiten für Zuschläge und Nachlässe nach gültiger Norm
- Erfassung von Prognosemengen
- Angebotsprüfung und Angebotsprotokoll
- Grafische Darstellung der Preisabweichungen
- Vergleich mit dem eigenen Preis,
- Idealbieter, Mittelpreisbieter und mit Prognosemengen
- Vergabeleistungsverzeichnis als Datenträger exportieren
- Abweichungsanalyse

Preiserfassung in einer übersichtlichen Tabelle.

Inklusive

- Vergabe von Bauleistungen
- Angebotserfassung

Optional

- Angebotserfassung für Bieter
- Office-Schnittstellen
- GAEB-Schnittstelle
- Richtpreisdatenbanken

AUER Success ist ein Produkt der
NEVARIS Bausoftware GmbH

Aubergstraße 15
5161 Elixhausen

Tel.: +43 (662) 890 800-0
Fax: +43 (662) 890 800-511
info.build@nevaris.com